

ESAME DIDELĖ, PROFESIONALI, AUKŠČIAUSIO LYGIO
ELEKTROS ENERGETIKOS TINKLŲ IR PASTOČIŲ EKSPLOATAVIMO,
REMONTŲ, MONTAVIMO IR PROJEKTAVIMO PASLAUGAS TEIKIANČI BENDROVĖ

KOMERCIJOS DEPARTAMENTE, KAUNO, VILNIAUS AR PANEVĖŽIO MIESTE IEŠKOME: PLĖTROS IR PRODUKTŲ SKYRIAUS VADOVO (-ĖS)

Darbo pobūdis:

- Bendrovės plėtros ir produktų strategijos formavimas, planavimas, kūrimas ir įgyvendinimas;
- rinkos tendencijų analizavimas ir verslo plėtros galimybių nustatymas;
- Bendrovės paslaugų (elektros tinklo įrengimo, atsinaujinančių energetinių išteklių vystymo ir kt.) pardavimai;
- EPSO-G įmonių grupės integruoto planavimo ir stebėsenos politikos kuravimas ir įgyvendinimas Bendrovėje;
- pasiūlymų rengimas, derybos, sutarčių sudarymas, jų administravimas iki sutartinių įsipareigojimų įvykdymo, apimant pardavimus B2B ir B2C segmentuose Lietuvos ir užsienio rinkose;
- ilgalaikių ir tvarių ryšių plėtojimas su esamais ir būsimais klientais bei jų poreikių išsiaiškinimas, konsultavimas, bendravimas;
- stiprios komandos sukūrimas ir ugdymas.

Reikalavimai:

- aukštasis universitetinis išsilavinimas (verslo ir vadybos studijų kryptis);
- ne mažesnė kaip 3 metų vadovaujamo darbo patirtis verslo vystyme;
- rinkos išmanymas ir verslumo jausmas;
- aukšto lygio komunikacijos, bendradarbiavimo ir vadovavimo komandai įgūdžiai;
- lyderystė, lankstumas, iniciatyvumas, kūrybiškumas, strateginis bei analitinis mąstymas, orientacija į rezultatus, derybiniai įgūdžiai;
- gebėjimas dirbti dinamiškoje aplinkoje ir mobilizuoti komandą siekiant užsibrėžtų tikslų;
- sklandi lietuvių kalba ir puikūs anglų kalbos įgūdžiai (raštu ir žodžiu);
- puikūs MS Office darbo kompiuteriu įgūdžiai;
- vairuotojo pažymėjimas.

Kandidatui siūlome:

- įgysi naujų kompetencijų dirbant su tikrais savo srities ekspertais;
- įgyvendinsi unikalius, iššūkių nestokojančius strateginės reikšmės projektus, dirbdamas vienoje didžiausių energetikos įmonių grupių – EPSO-G;
- dirbsi įdomų, dinamišką ir atsakingą, bendravimo ir bendradarbiavimo su žmonėmis kupiną darbą;
- investuosime į Tavo profesinį tobulėjimą – turėsi galimybę dalyvauti vidiniuose ir išoriniuose mokymuose;
- draudimą nuo nelaimingų atsitikimų (24/7), nes darbuotojo sauga ir sveikata – mums prioritetas Nr. 1;
- galimybę dalį darbo laiko dirbti iš namų;
- dalyvauti Bendrovės renginiuose ir kartu kurti kūrybišką bei inovatyvią darbo aplinką!

Informacija apie darbo užmokestį:

- pastovi atlygio dalis **nuo 3300-3800 EUR BRUTO** ir metinė kintamoji atlygio dalis iki 30 % (atsižvelgiant į pasiektus rezultatus). Konkretus darbo užmokestis sutariamas su kandidatu, atsižvelgiant į jo turimą patirtį, kompetenciją bei atitikimą kitiems pareigybės reikalavimams.
- **Darbo laikas** – visa darbo diena.
- **Darbo vieta** – Kaunas, Vilnius arba Panevėžys.

Kviečiame dalyvauti atrankoje ir siųsti CV su nuoroda „Plėtros ir produktų skyriaus vadovas“ el. paštu cv@tetas.lt

Konfidencialumą garantuojame!

Jūsų pateikti asmens duomenys tvarkomi personalo atrankos tikslais. Daugiau informacijos apie kandidatų asmens duomenų tvarkymą galite paskaityti: <https://tetas.lt/apie-mus#1573039351553-a603dd05-3aaf>