

PRODUKTO VADOVAS

tetas

ELEKTROS TINKLO PROFESIONALAI

TAVO DARBO APRAŠYMAS

- Įmonės produkto (elektros tinklo įrengimo paslaugos ir atsinaujinančių energetinių išteklių vystymas) pardavimai;
- Pardavimai B2B ir B2C segmentuose Lietuvos rinkoje;
- Pardavimų strategijos numatytame segmente vystymas, formavimas ir įgyvendinimas;
- Pasiūlymų rengimas, derybos, sutarčių sudarymas ir jų administravimas iki sutartinių įsipareigojimų įvykdymo;
- Ilgalaikių ir tvarių ryšių plėtojimas su esamais ir būsimais klientais bei jų poreikių išsiaiškinimas, konsultavimas, bendravimas;
- Veiklos ir rezultatų analizė, ataskaitų ruošimas.

IŠ TAVĖS TIKIMĖS

- Ne mažesnės kaip 2 metų darbo patirties pardavimų srityje (privalumas – atsinaujinantys energetiniai ištekliai);
- Mūsų Bendrovės veiklos, teikiamų paslaugų, atliekamų darbų ir rinkos supratimo;
- Stiprios orientacijos į klientą ir į galutinį rezultatą;
- Darbo organizavimo, derybinių, planavimo, savarankiškumo įgūdžių, verslo procesų supratimo ir verslumo jausmo;
- Puikių darbo kompiuteriu įgūdžių (MS Office);
- B kategorijos vairuotojo pažymėjimo.

KVIEČIAME DIRBTI PAS MUS, NES

- Turėsite galimybę tiesiogiai prisidėti prie įmonės plėtros;
- Siūlome įdomų, dinamišką ir atsakingą darbą ekspertų komandoje;
- Turėsite profesinių iššūkių ir savirealizacijos galimybę;
- Suteiksime patogias darbo sąlygas bei konkurencingą atlygį.

DARBO UŽMOKESČIO INFORMACIJA

- Pastovioji atlygio dalis **nuo 2000-2500 EUR BRUTO**
Konkretus darbo užmokestis sutariamas su kandidatu, atsižvelgiant į jo turimą patirtį, kompetenciją bei kvalifikaciją.
- **Darbo vieta – Kaunas, Vilnius arba Panevėžys**

SIŪSTI CV

CV@TETAS.LT

Jurgita Banelienė

PASITEIRAUTI

+37068927955

Personalo projektų vadovė



www.tetas.lt

UAB TETAS – sparčiai auganti, aukščiausio lygio elektros energetikos tinklų ir pastočių eksploatavimo, remonto, montavimo ir projektavimo paslaugas teikianti bendrovė.

